

De: Secretaria General de ASAPRA
A: Señores Consejeros
Ref: **Próxima Asamblea General de ASAPRA**

De mi consideración:

Por encargo del Sr. Secretario General, Dr. Alvaro Pinedo, cumplo en transmitirles la siguiente información.

Señor Consejero:

Por medio de la presente tenemos el agrado de llegar nuevamente a Ud. en referencia a la próxima Asamblea General Ordinaria de ASAPRA que se llevará a cabo en Santo Domingo – República Dominicana.

De acuerdo a lo informado en la Circular 33/07, la Secretaría General junto con la Comisión Organizadora, recogiendo acuerdos del Directorio de ASAPRA han previsto efectuar, en la segunda jornada de la Asamblea, un informe sobre las fortalezas y debilidades de cada asociada para así recoger elementos para la elaboración de un FODA continental.

En función a que está previsto, en el curso de esta actividad, que se asigne un tiempo a cada Consejero para que exponga cuál es la realidad de su país, destacamos que resulta de especial interés que detallen los aspectos que resultan mas sustanciales para aprovechar mejor el tiempo en la exposición, centrándose en lo mas representativo en materia de debilidades y fortalezas. Resultaría así mismo muy útil que hiciera llegar a esta Secretaría General el material que prepare con antelación a la celebración de la Asamblea para poder prever los tiempos necesarios para una exposición adecuada, al mail pinedo.alvaro@gmail.com.

Por último, acompañamos, a modo de guía, un cuestionario que no pretende ser exhaustivo sino que sólo tiene la finalidad de colaborar en la organización de las ideas que pueden optimizar su informe.

- **Aspectos relacionados con el ejercicio de la Profesión y las organizaciones que nuclean a los Profesionales Despachantes, Corredores o Agentes de Aduana.**
 - ¿Cuántos Despachantes tiene su País?
 - ¿Cuántas Asociaciones profesionales de Agentes o Despachantes existen en su país?
 - ¿Cuántos asociados tiene su Asociación?
 - Forma de Financiamiento de las mismas - cuotas sociales, empresas vinculadas, etc. y porcentajes en que estos ingresos inciden en el total
 - Servicios que ofrecen a sus socios - jurídico, técnico, etc.

- **Aspectos relacionados con las oportunidades que brinda el entorno para fortalecer la Profesión en su país.**
 - ¿Cómo define la ley de su País el concepto de Agente, Despachante ó Corredor de Aduanas?. Establezca si el mismo tiene intervención obligatoria

- ¿Qué requisitos exige la ley para ser designado, agente o Despachante?,
¿Quién lo designa?
 - ¿Qué garantías se exigen para el desempeño de la profesión, y cuáles son las formas como se presentan?
 - ¿Cuáles son las funciones que en opinión de su Asociación, tendría que tener el Despachante o Agente, y que hoy no tiene?
 - ¿Cuáles son las principales fortalezas que Ud. considera tiene la profesión, sobre cuáles se debería profundizar?
 - La función de la Aduana es fiscalizar y controlar pero también promover el Comercio Internacional. ¿Cómo participan los Agentes de Aduana en este proceso ó podrían hacerlo?
- **Aspectos vinculados con las amenazas que enfrenta la Profesión en su país.**
 - ¿Qué competencia desleal tienen los Profesionales en su País? - cómo funciona y por parte de quiénes
 - ¿Qué amenazas existen actualmente, y cuáles ve a futuro, con respecto a la profesión?

Sin otro particular y agradeciendo la atención y el tiempo que dispense a la presente, le saluda muy atte..

Alvaro Pinedo
Secretario General

Por instrucción de la Secretaria General
Mario Lev B.
Sub Secretario Gral.